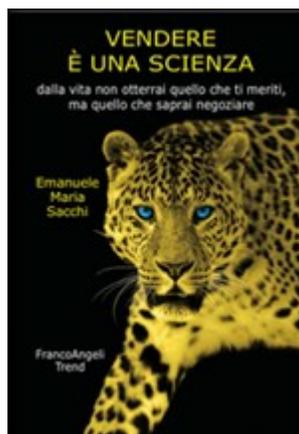


Vendere è una scienza. Dalla vita non otterrai quello che ti meriti, ma quello che saprai negoziare



Emanuele Maria Sacchi

Vendere è una scienza. Dalla vita non otterrai quello che ti meriti, ma quello che saprai negoziare Scarica PDF

Un concentrato di idee, tecniche e situazioni reali, e assieme una vera enciclopedia della negoziazione. Emanuele Maria Sacchi è un esperto nel campo delle vendite, della leadership e della comunicazione competitiva. Ha realizzato progetti di formazione per aziende di 20 diversi paesi, molte delle quali sono leader assolute del loro settore.



Leggere il libro online, Scarica PDF (ePub, fb2, mobi) Libro Vendere è una scienza. Dalla vita non otterrai quello che ti meriti, ma quello che saprai negoziare Emanuele Maria Sacchi.